

看準雲端市場 踏上創業青雲路

林志明

- 香港城市大學工程學博士（工程管理）
- 雲特思顧問集團董事總經理

林志明於2010年取得香港城市大學（城大）系統工程及工程管理學系工程學博士學位。畢業後創立雲特思顧問集團，在大中華區、亞太及歐洲地區提供企業資源計劃、客戶關係管理、供應鏈、大數據分析及人力資源管理系統等服務，為客戶提供專業及全面的商業解決方案。他對推廣海外直接投資和企業社會責任亦不遺餘力，在2013年成立「中港企業市場發展促進會」，為逾百間香港及內地企業尋找在「一帶一路」下的發展機遇。

進修增值 決心創業

林志明從事資訊科技工作多年，曾前往德國和新加坡，培訓成為企業資源規劃（ERP）系統專業認證顧問，及後他發現市場對ERP系統及數據分析的需求大，因此決定到城大進修博士學位，然後創業。他說：「城大在業界的口碑非常好，不單只學術水平高，而且教授和學校資源非常充足，同學亦很有遠見，對提升知識及社交網絡很有幫助。」無獨有偶，城大導師除了深入談及有關創新和技術上的課題，還鼓勵學生運用知識回饋社會，激發林志明對創業更加充滿信心。

林志明畢業後創立雲特思顧問集團，在競爭激烈的市場下，他看準雲端解決方案服務，將ERP系統、數據分析、人事系統及人才管理的服務放上雲



■ 林志明(前排中)創立的雲特思顧問集團獲得由香港中小企業總商會頒發的「最佳中小企業獎」。



端，以合理的收費提供服務，因此深受市場歡迎，最近更獲得由香港中小型企業總商會頒發的2017年度「最佳中小企業獎」。

城大校友網絡 助打穩基礎

林志明認為集團能在短短數年間取得佳績，城大的教育及校友網絡實在居功至偉。他說：「城大經常舉辦校友聯繫活動，增進校友間的認識，我在城大校友聯絡處舉辦的活動中認識好幾位校友企業家，後來更成為合作夥伴。」林志明在聯繫校友方面也不遺餘力，他除了擔任多屆「城賢匯」執委，也曾任「城大工程學博士會」主席，現為其司庫。他的公司也聘用了不少城大畢業生，他認為城大畢業生在銷售、顧問服務及開發研究都有傑出的表現，更大讚他們的情緒智商很高，能妥善處理工作帶來的挑戰。除了工作外，他們更會一起到城大做義工，回饋母校。

林志明認為要成為企業家，首要是善用大學、政府及商業夥伴的資源，更要具備創意思維，並在多媒體、流動平台和社交網絡方面作出新嘗試。近年，內地提出「一帶一路」，他亦建議初創企業可把握機遇，發掘新市場，開拓另一片天地。

鼓勵中港企業 探索新機遇

林志明為了回饋社會，成立「中港企業市場發展促進會」，鼓勵中港企業探索新商機，提供有關當地商業投資資訊，以方便策劃。林志明亦希望中港企業在投資開發的同時，要留意企業社會責任。他說：「企業在當地發展時，亦要在環保、教育、基建、文化等方面作出貢獻，宣揚中華文化的優良傳統。」他期望透過商業往來，加深中港和其他「一帶一路」國家的連繫，為各地居民帶來美好將來。

林志明多年來為資訊科技界及社會服務，一直秉持謙卑的心，以飢渴慕義及探索創新的態度，走到城市各階層，用知識幫助有需要的社群。他寄予校友應用平常心來面對機遇和失落，凡事感恩，享受「助人為快樂之本」帶來的樂趣。

訪問全文：www.cityu.edu.hk/aro/alumnistories

（資料由客戶提供）

城大校友資訊：

「BOSSOLOGY — 笑談與上司快樂相處之道」，一個專為應屆城大畢業生而設的增值坊將於2017年11月2日（星期四）晚上7時30分舉行。僱員服務顧問孫立民博士將指導各種職場要訣。活動及報名詳情，請瀏覽：<http://alumni.aro.cityu.edu.hk/home/giving/ggg/workshop>

